INTRODUCTION AU DROIT DE L'ENTREPRISE

DURÉE : 3 heures. – COEFFICIENT : 1

*Aucun document ni aucun matériel ne sont autorisés***I. CAS PRATIQUE**

Mr Albert MARTIN vend son fonds de commerce à crédit le 10 mars 1995 à Mr Pierre LARRIEU pour le prix de 400 000 F ainsi établi :

Marchandises	80 000
Matériel	80 000
Éléments incorporels	<u>240 000</u>
	400 000

À la vente, l'acheteur verse 60 000 F par chèque, et à nouveau par chèque 60 000 F le 10 juin 1995. Le solde doit être réglé par billets de fonds.

Peu avant la vente, Mr MARTIN vous consulte sur les principes de la protection du vendeur à crédit d'un fonds de commerce, et sur les formes de cette protection.

Le 10 mars 1996 survient la liquidation des biens de l'acheteur Mr LARRIEU pour cause d'insolvabilité. Le fonds est vendu aux enchères pour le prix de 360 000 F ainsi décomposé :

Marchandises	60 000
Matériel	100 000
Éléments incorporels	<u>200 000</u>
	360 000

1. Renseigner Mr MARTIN sur les droits du vendeur à crédit d'un fonds de commerce, leurs effets, les formes concrètes de préservation de ces droits.
2. Préciser comment s'impute le privilège de Mr MARTIN sur les éléments liquidés le 10 mars 1996.
 - Quelle somme revient au vendeur MARTIN ?
 - Quelle somme revient à l'acheteur LARRIEU ?

II. QUESTION DE COURS

La mise en demeure dans la mise en œuvre de la responsabilité contractuelle : sa définition, ses conditions, ses effets, les cas où elle est inutile.

BARÈME INDICATIF :

I. Cas pratique : *15 points*

II. Question de cours : *5 points*